

«Der Preis des Erfolges ist Hingabe, harte Arbeit und unablässiger Einsatz für das, was man erreichen will.» (Frank Lloyd Wright)

Wollen Sie massgeblich mithelfen die Erfolgsgeschichte unserer Mandantin, der **GK Grünenfelder Group AG** mit Sitz in Kriessern weiterzuschreiben? Mit Ihrer aktiven Marktpräsenz und Ihrem breiten Netzwerk in der **Nutzfahrzeugbranche** wird es Ihnen gelingen die beiden starken Marken **GK Grünenfelder AG** und **Frech-Hoch Nutzfahrzeuge AG** weiter voranzubringen. Im Rahmen eines gezielten Ausbaus des Vertriebs auf **Gruppenebene** suchen wir mit Schwerpunkt auf die **Nordwestschweiz** und das **Mittelland** den neuen

## Verkaufsleiter Schweiz (m/w)

Ihre vielseitigen **Aufgaben** umfassen:

- aktive Akquisition und Ausweitung des aktuellen Kundenstammes
- selbstständige Vereinbarung der Kundentermine vom **Homeoffice** aus
- führen von anspruchsvollen Kundengesprächen im Marktgebiet
- ausarbeiten und besprechen von Offerten mit dem Verkaufsinendienst
- führen von Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss

Sie verfügen über folgende **Erfahrungen / Kompetenzen**:

- Werdegang / Erfahrung in der **Nutzfahrzeug-Branche** (Lastwagen / Busse / Baumaschinen / oder Zulieferer) mit aktivem Netzwerk und nachweisbaren Verkaufserfolgen
- Wohnort im Dreieck Basel - Bern - Zürich
- Freude am aktiven Kundenkontakt sowie der Akquisition
- hohe Flexibilität / Mobilität / Selbstständigkeit / Eigenverantwortung
- sehr guter sprachlicher Ausdruck in Deutsch (Französisch v.V.)
- gute EDV-Kenntnisse (Besuchsrapporte in CRM)

Überzeugen Sie uns mit Ihrer Kommunikationsstärke, Ihrem Tatendrang sowie Ihrer **Leidenschaft für Ihren Beruf!** Dann überzeugt Sie die spannende Aufgabe mit hoher Selbstständigkeit und Eigenverantwortung.

Sie arbeiten aktiv mit einem jungen, dynamischen Team zusammen, mit welchem Sie Ihre zukünftigen Erfolge feiern können. Haben Sie noch Fragen? Dann machen Sie den nächsten Schritt und nehmen Sie mit uns Kontakt auf. Wir freuen uns auf einen ausführlichen Austausch mit Ihnen darüber.

Ihr Ansprechpartner, **Hans Tschudi**, beantwortet Ihre Fragen gerne anlässlich eines ersten Gesprächs vorab telefonisch oder persönlich bei uns in Heerbrugg oder St. Gallen. Senden Sie Ihr Dossier an: [hans.tschudi@parcon.ch](mailto:hans.tschudi@parcon.ch).

**PARCON**  
**PERSONALTREUHAND AG**  
Auer Strasse 6a  
CH-9435 Heerbrugg

Telefon +41 71 727 11 11  
[www.parcon.ch](http://www.parcon.ch)

Personalberatung  
Personalkonzepte  
Personalausbildung